

Le Private Equity, ce discret catalyseur de croissance

Bien que souvent perçu sous un prisme strictement financier, le Private Equity joue un rôle clé dans le financement de l'économie réelle. Par essence, ce type d'investissement concerne des entreprises non cotées à différents stades de leur développement.

Qu'il s'agisse d'une start-up innovante en quête de capitaux pour amorcer son activité ou d'une entreprise bien établie nécessitant une restructuration ou une expansion, le Private Equity se positionne comme un catalyseur de croissance et un moteur de transformation. Son impact dépasse ainsi largement la simple recherche de rentabilité pour les investisseurs.



Frédéric Stolar
Managing Partner, Altaroc

Une approche active de l'investissement

L'un des traits distinctifs du Private Equity réside dans son approche active. Contrairement aux investissements traditionnels en actions cotées, où les investisseurs adoptent souvent une posture passive, les gérants de Private Equity jouent un rôle déterminant dans le développement des entreprises qu'ils soutiennent. Les fonds ne se contentent pas d'apporter des capitaux; ils offrent également des ressources, un accompagnement stratégique et des conseils visant à améliorer les performances des entreprises. Ce soutien se traduit par une gestion proactive, la mise en place de nouveaux processus opérationnels, une nouvelle stratégie de croissance, voire une transformation organisationnelle en profondeur.

L'impact du Private Equity sur l'économie réelle s'illustre particulièrement dans cette phase d'accompagnement post-investissement. En intervenant à des moments décisifs du cycle de vie des entreprises, les fonds apportent une expertise précieuse, avec pour objectif d'en maximiser la valeur sur le long terme.

Ainsi, le Private Equity ne se limite pas à être un levier financier: il agit comme un véritable sparring partner de la stratégie industrielle et commerciale des entreprises qu'il accompagne. Ce rôle actif constitue un moteur essentiel du dynamisme économique, souvent moins visible que celui des grandes entreprises cotées, mais tout aussi fondamental pour l'innovation et la création d'emplois.

Une réponse aux besoins financiers insatisfaits

L'une des raisons fondamentales pour lesquelles le Private Equity joue un rôle clé dans l'économie réelle tient à sa capacité à combler une lacune du financement traditionnel. De nombreuses entreprises, notamment celles qui ne sont pas encore cotées en

bourse ou qui évoluent dans des secteurs émergents, peinent à accéder aux financements classiques.

Les banques, par exemple, se montrent de plus en plus réticentes à prêter à des entreprises considérées comme risquées ou n’ayant pas de garanties suffisantes. Le Private Equity apporte une alternative en finançant des sociétés aux perspectives de rendement significatif sur le long terme.

Par ailleurs, une tendance s’accélère depuis plusieurs années: le public-to-private, où des entreprises cotées quittent les marchés financiers pour se tourner vers le Private Equity. C’est notamment le cas récent d’Esker, qui a renoncé à sa cotation sur Euronext à la suite d’une OPA amicale menée par les fonds General Atlantic et Bridgepoint. Peu de gens savent d’ailleurs que 94% des entreprises générant actuellement plus de 100 millions de dollars de chiffre d’affaires ne sont pas cotées.

De l’innovation à la croissance durable

L’impact du Private Equity sur l’économie réelle réside également dans sa capacité à stimuler l’innovation. Les entreprises en forte croissance, qu’elles évoluent dans les technologies, la santé ou les énergies renouvelables, ont besoin de financements pour passer à l’échelle supérieure. En soutenant ces acteurs innovants, le Private Equity contribue à l’émergence des solutions de demain qui façonneront l’économie mondiale.

Son rôle dépasse largement le simple apport de capitaux. Les investissements dans des secteurs comme les logiciels BtoB ou la santé agissent comme des catalyseurs d’avancées technolo-

giques et favorisent la création d’emplois dans des domaines stratégiques pour l’avenir de la société.

Grâce à leur capacité d’innovation et à leur mise sur le marché rapide, les entreprises soutenues par le Private Equity génèrent des retombées positives sur l’ensemble de l’économie. Leur impact se diffuse tout au long de la chaîne de valeur, de la production à la distribution, en passant par la création d’emplois et l’adoption de nouvelles technologies par d’autres secteurs.

Une dimension sociale et environnementale

A une époque où les investisseurs cherchent de plus en plus à aligner leurs objectifs financiers avec des enjeux sociaux et environnementaux, le Private Equity s’impose également comme un acteur clé des investissements durables.

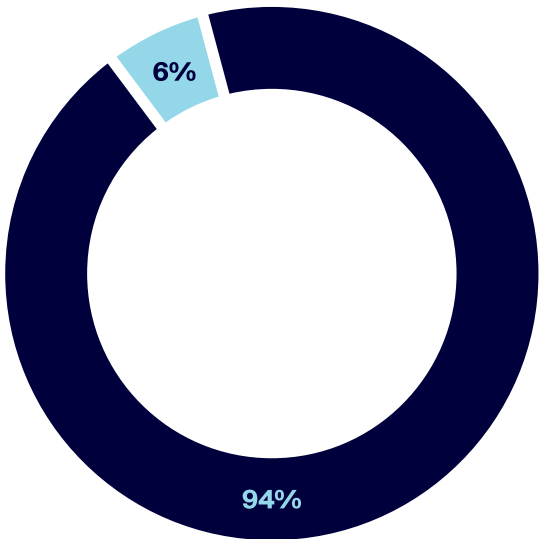
De nombreux gérants de fonds ont ainsi intégré des critères ESG (Environnement, Social, Gouvernance) dans leurs stratégies d’investissement, privilégiant le financement d’entreprises respectant des standards exigeants en matière de responsabilité sociétale et environnementale. C’est notamment le cas de Vinted, EcoVadis, Windar ou encore Back Market, dont l’activité s’inscrit dans des objectifs globaux tels que la transition énergétique et la préservation de l’environnement.

Le Private Equity devient ainsi un levier essentiel pour relever des défis majeurs, comme le changement climatique ou les inégalités sociales, tout en créant une valeur économique significative pour les investisseurs. Cette double dimension – financière et sociétale – renforce sa pertinence au sein de l’économie réelle. ■

Le vaste potentiel du Private Equity

Basée en Europe et aux Etats-Unis, la grande majorité des entreprises générant actuellement plus de 100 millions de dollars de chiffre d’affaires ne sont pas cotées en Bourse.

Source: OFS – Pitchbook / S&P Capital IQ, Décembre 2023



- Sociétés non-cotées
- Sociétés cotées