

Jérémie MREJEN rejoint Altaroc pour conduire l'essor Institutionnel & Single Family Office en Europe

Communiqué de presse
Paris, le 22 mai 2025,

Altaroc Partners, société de gestion de Private Equity renforce ses équipes avec l'arrivée de Jérémie MREJEN au poste d'*Investor Relation Institutionnel & SFO*.



Son arrivée s'inscrit dans la continuité de la stratégie de développement d'Altaroc d'adresser tous les marchés clés pour le private equity dont celui des institutionnels et des SFO avec notamment le lancement d'une offre dédiée (Infinity).

Avec treize ans d'expérience entre Paris et Londres – en banque d'investissement chez HSBC, puis responsable du développement institutionnel France-Belgique-Luxembourg chez Lombard Odier IM et, plus récemment, Sales pour l'Europe chez TOBAM – Jérémie aura pour mission de distribuer les solutions de private equity primaire et secondaire d'Altaroc auprès des investisseurs institutionnels et Single Family Offices en Europe.

Maurice Tchenio, Fondateur & Président d'Altaroc précise « *L'ADN d'Altaroc plonge ses racines dans plus de cinquante ans de culture institutionnelle dans la mesure où Frédéric Stolar et moi-même avons créé des fonds globaux de private equity destinés aux institutionnels et aux plus grands singles Family office. Altaroc s'inscrit dans cette tradition avec pour mission de développer des solutions efficaces et globales de private equity couvrant tout le spectre* ».

« *L'arrivée de Jérémie va amplifier notre empreinte institutionnelle sur l'Europe et faire rayonner la proposition de valeur d'Altaroc auprès d'allocataires très exigeants.* » indique **Frédéric Stolar**, Fondateur & Directeur Général d'Altaroc.



À propos d'Altaroc

La gamme Altaroc lancée en octobre 2021 permet d'accéder à un portefeuille de fonds de Private Equity internationaux. Ces fonds, diversifiés sur le plan géographique, ciblent essentiellement les segments du Buy-Out et du Growth Equity sur différents secteurs : Tech, Logiciel & Telco, Santé et Business Services à dimension digitale. Les Millésimes Altaroc permettent aux institutionnels, family offices, banques privées et tiers gérants, de répondre aux besoins private equity avec une offre clef en main 100% digitale. Altaroc Partners SA est présente dans 6 pays.

Contact Altaroc :

Damien HELENE – damien.helene@altaroc.pe / +33 6 77 77 11 86

Disclaimer – L'investissement en Private Equity comporte des risques

Risque de liquidité Les fonds de la gamme Odyssey investissent principalement en titres de sociétés non cotées. Ces titres ne sont pas liquides et il n'existe pas de marché secondaire facilitant les transactions. Les fonds peuvent donc éprouver des difficultés à céder ses participations à un niveau de prix ou dans les délais souhaités. De plus, les cessions de parts des fonds étant limitées, il sera difficile pour un investisseur de céder ses parts.	Risque de perte en capital Le risque de perte en capital est notamment lié à l'investissement en titres non cotés. Les fonds de la gamme Odyssey ne disposant d'aucune garantie en capital, le capital investi peut ne pas être restitué en tout ou partie.
Risque lié aux entreprises sous-jacentes L'investisseur supporte un risque entrepreneurial, lié aux sociétés non cotées détenues directement et indirectement par les fonds de la gamme Odyssey. Par nature, les PME sont généralement plus risquées que les entreprises de taille plus importante. De plus, la valorisation des titres non cotés détenus par les fonds est réalisée directement par les sociétés de gestion sur la base de prix de marché estimés (« Fair Market Value ») et non directement par un marché organisé.	Risque de valorisation Il peut être difficile de trouver les références de prix appropriées en ce qui concerne les investissements non cotés. Cette difficulté peut avoir un impact sur la valorisation du portefeuille d'investissement des fonds de la gamme Odyssey.
	Risque de performance Les objectifs d'investissement expriment un résultat escompté, mais il n'existe aucune garantie qu'un tel résultat sera atteint. En fonction des conditions de marché et de l'environnement macroéconomique, les objectifs d'investissement peuvent devenir plus difficiles à atteindre.

