

Altaroc accélère son internationalisation avec le développement de son activité au Benelux

Communiqué de presse

Paris, le 17 septembre 2024

Altaroc Partners SA, société de gestion de fonds de Private Equity, a pour mission de donner accès à un portefeuille de fonds de Private Equity internationaux et poursuit son internationalisation avec le développement de son activité au Benelux pilotée par Thibault Delborge. Après la Suisse en janvier 2024, le déploiement de l'activité en Belgique, aux Pays-Bas et au Luxembourg confirme la stratégie à l'international d'Altaroc, visant à en faire un acteur de référence en Europe dans la démocratisation du Private Equity.

Altaroc rend accessible des fonds de Private Equity mondiaux de premier quartile* aux investisseurs privés, en leur permettant d'accéder à un portefeuille clef en main de fonds millésimés. Avec plus d'un milliard d'euros levés en 2 ans, Altaroc figure déjà parmi les leaders européens de la démocratisation du Private Equity. Les 7.000 clients privés d'Altaroc peuvent désormais investir chaque année dans un Millésime composé de 7 gérants, tels que Bridgepoint, Nordic Capital, Inflexion, General Atlantic, CVC, New Mountain Capital ou encore Insight Partners. Cette classe d'actifs, qui était jusqu'à présent réservée aux grands institutionnels et aux familles les plus fortunées, est désormais disponible pour les investisseurs particuliers avec la nouvelle plateforme technologique et 100% digitale *one-stop-shop* d'Altaroc, pour un investissement minimum de 100 000 euros appelé par abonnement à date et quantum fixes sur 5 ans, soit 10 000 euros par semestre.

En étendant ses activités en Belgique, aux Pays-Bas et au Luxembourg, Altaroc permet ainsi aux banques privées, gérants indépendants, family offices et caisses de pension d'accéder à cette nouvelle classe d'actifs et de diversifier les investissements de leurs clients, à la fois géographiquement (les fonds sont investis pour 45% en Amérique du Nord, 45% en Europe et 10% en Asie et dans le reste du monde) et sectoriellement, avec une priorité donnée aux investissements dans le logiciel (50%), la santé (20%) et les business services (20%), des secteurs à la fois résilients et en forte croissance.

« Je suis ravi de rejoindre l'ambitieux projet d'Altaroc de démocratisation du Private Equity et de pouvoir déployer au Benelux le travail déjà entrepris par les équipes Altaroc en France et en Suisse. J'ai été séduit par la vision stratégique portée par Frédéric et Maurice dans une région du monde qui dispose d'une forte marge de manœuvre. Travaillant depuis plus de 14 ans en Belgique, aux Pays-Bas et au Luxembourg, j'ai pu analyser les évolutions du marché de ces trois pays et noter une forte appétence des clients privés pour ces classes d'actifs alternatives. » explique Thibault Delborge, Head of Benelux.

Frédéric Stolar, Managing Partner d'Altaroc, explique : *« Nous nous réjouissons d'être rejoints par Thibault Delborge. Son expérience, son esprit entrepreneurial et son fort engagement sont autant d'atouts pour faire d'Altaroc un acteur incontournable du private equity au Benelux. Après l'ouverture de notre bureau suisse en début d'année, cette arrivée est une nouvelle étape structurante de nos ambitions*



internationales et confirme notre développement. Altaroc a déjà levé plus d'un milliard d'euros auprès de 7000 clients privés au cours des 2 dernières années, et figure clairement parmi les leaders européens de la démocratisation du Private Equity ».

Ce nouveau développement consolide la stratégie d'implantation internationale d'Altaroc afin de démocratiser l'accès au Private Equity auprès des investisseurs privés européens.



Thibault Delbargé cumule 14 ans d'expérience en gestion d'actifs, dont près de 4 ans chez JP Morgan Asset Management, et depuis 2016 successivement chez Allianz Global Investors, Brookfield Asset Management et Janus Henderson Investors pour lesquels il a assuré le business development auprès des banques privées et des multi-family offices du Benelux sur l'ensemble des classes d'actifs.

Diplômé de l'University College of Ghent (Belgique) et de l'ESC Burgundy Business School de Dijon, Thibault Delbargé dispose aussi d'un Investment Management Certificate (IMC) de BPP University (Londres, UK).

Thibault Delbargé a rejoint Altaroc en mai 2024 afin de développer l'activité d'Altaroc du Benelux.

** Source : Pitchbook - Global LBO & Growth Equity - 31/12/2023. Pour les Millésimes 2021, 2022 et 2023 d'Altaroc Odyssey, les fonds matures des 15 gérants sélectionnés ont généré une performance nette moyenne de 2,26x et 21,8% de TRI (moyenne arithmétique des performances nettes des fonds de Millésimes 1999-2018) qui est supérieure à la performance limite à atteindre pour se classer 1er quartile (2.06x / 21,7%) pour les Millésimes 1999 à 2018. Un fonds est premier quartile lorsque sa performance nette est supérieure à celle de 75% des fonds de son Millésime.*

À propos d'Altaroc

La gamme Altaroc lancée en octobre 2021 permet d'accéder, dès 100 000 euros, à un portefeuille de fonds de Private Equity internationaux. Ces fonds, diversifiés sur le plan géographique, ciblent essentiellement les segments du Buy-Out et du Growth Equity sur différents secteurs: Tech, Logiciel & Telco, Santé et Business Services à dimension digitale. Les Millésimes Altaroc permettent aux tiers gérants, family offices et banques privées de répondre aux besoins private equity de leurs clients avec une offre clef en main 100% digitale.

Altaroc compte à ce jour deux bureaux : Paris et Genève.

<https://www.altaroc.pe/>



Contact Altaroc

Damien HELENE – damien.helene@altaroc.pe / +33 6 77 77 11 86

Disclaimer – L'investissement en Private Equity comporte des risques

<p>Risque de liquidité</p> <p>Les fonds de la gamme Odyssey investissent principalement en titres de sociétés non cotées. Ces titres ne sont pas liquides et il n'existe pas de marché secondaire facilitant les transactions. Les fonds peuvent donc éprouver des difficultés à céder ses participations à un niveau de prix ou dans les délais souhaités. De plus, les cessions de parts des fonds étant limitées, il sera difficile pour un investisseur de céder ses parts.</p>	<p>Risque de perte en capital</p> <p>Le risque de perte en capital est notamment lié à l'investissement en titres non cotés. Les fonds de la gamme Odyssey ne disposant d'aucune garantie en capital, le capital investi peut ne pas être restitué en tout ou partie.</p>
<p>Risque lié aux entreprises sous-jacentes</p> <p>L'investisseur supporte un risque entrepreneurial, lié aux sociétés non cotées détenues directement et indirectement par les fonds de la gamme Odyssey. Par nature, les PME sont généralement plus risquées que les entreprises de taille plus importante. De plus, la valorisation des titres non cotés détenus par les fonds est réalisée directement par les sociétés de gestion sur la base de prix de marché estimés (« Fair Market Value ») et non directement par un marché organisé.</p>	<p>Risque de valorisation</p> <p>Il peut être difficile de trouver les références de prix appropriées en ce qui concerne les investissements non cotés. Cette difficulté peut avoir un impact sur la valorisation du portefeuille d'investissement des fonds de la gamme Odyssey.</p>
	<p>Risque de performance</p> <p>Les objectifs d'investissement expriment un résultat escompté, mais il n'existe aucune garantie qu'un tel résultat sera atteint. En fonction des conditions de marché et de l'environnement macroéconomique, les objectifs d'investissement peuvent devenir plus difficiles à atteindre.</p>

