

Altaroc accélère son développement en Europe avec l'ouverture d'un bureau en Suisse

Communiqué de presse

PARIS/GENEVE, LE 8 JANVIER 2024

Amboise Partners, la société de gestion qui commercialise les fonds de Private Equity Altaroc, poursuit son développement avec l'inauguration de son bureau en Suisse. Il est dirigé par Julie Van Campenhoudt en tant que Head of Switzerland, accompagnée d'Antoine Duchiron, en qualité de Senior product specialist & development. Cette expansion marque une étape importante dans la stratégie de développement à l'international d'Altaroc, qui s'est imposé en 2 ans comme un acteur de référence en Europe dans la démocratisation du Private Equity

Situé en plein cœur de Genève, le bureau est le point central pour la distribution des fonds Altaroc en Suisse. Depuis 2021, la plateforme offre la possibilité aux investisseurs avertis d'accéder à un portefeuille institutionnel clef en main de Private Equity. Avec plus de 850 millions d'euros levés, Altaroc figure parmi les leaders européens de la démocratisation du Private Equity. Les clients privés peuvent désormais investir chaque année dans un Millésime composé de 5 à 6 gérants d'exception, tels que CVC, TA Associates, Insight Partners, Hg Capital, Nordic Capital ou encore Bridgepoint et General Atlantic. La classe d'actifs était jusqu'à présent réservée aux grands institutionnels et aux familles les plus fortunées. Elle est désormais disponible avec Altaroc, qui propose un ticket d'entrée de 100 000 euros répartis sur 5 ans, soit 20 000 euros par an.

En s'implantant en Suisse, la marque permet ainsi aux banques privées, gérants indépendants, family offices et caisses de pension d'accéder à une nouvelle classe d'actifs et de diversifier les investissements de leurs clients, à la fois géographiquement (les fonds sont investis pour environ 45% aux États-Unis, 45% en Europe et 10% en Asie) et sectoriellement, avec une priorité donnée aux investissements dans le logiciel, la santé et les business services, des secteurs à la fois en forte croissance et résilients.

« Je suis ravie d'intégrer Altaroc et de pouvoir continuer en Suisse le travail de démocratisation déjà entrepris par notre société de gestion en France. Avec Antoine Duchiron, nous avons été séduits par ce projet ambitieux et la vision stratégique d'Altaroc, en phase avec la volonté de diversification des allocations. Résidant dans le pays depuis plus de 10 ans, j'ai pu constater et comprendre les évolutions du marché suisse et des clients investisseurs » explique Julie Van Campenhoudt, Head of Switzerland.

« Le Private Equity se positionne parmi les classes d'actifs les plus performantes ces dernières décennies avec une volatilité réduite. Alors que les familles fortunées américaines allouent entre 20 et 30% de leur allocation patrimoniale à cette classe d'actifs, la Suisse est



encore très loin d'atteindre ces niveaux. Il devient essentiel de considérer le Private Equity comme une alternative complémentaire de diversification des portefeuilles traditionnels » précise-t-elle.

Frédéric Stolar, Managing Partner d'Altaroc, explique : « Nous nous réjouissons d'être rejoints par Julie Van Campenhoudt et Antoine Duchiron. Leurs personnalités et leurs expériences passées sont de véritables atouts pour faire d'Altaroc un acteur incontournable en Suisse. Ces arrivées marquent une étape importante dans nos ambitions internationales. Cette première implantation en Europe est porteuse de formidables opportunités de croissance pour Altaroc et les investisseurs privés. Notre ambition est également d'agrandir l'équipe suisse avec de nouveaux recrutements, prévus en 2024 ».

Ce développement structurant pour Altaroc concrétise la première marche de la mise en œuvre d'une stratégie d'implantation internationale.

Le Private Equity : une classe d'actifs devenue incontournable

Dans un contexte macroéconomique incertain (inflation, crise énergétique, hausse des taux d'intérêt), le Private Equity s'impose comme la classe d'actifs incontournable pour se créer une stratégie patrimoniale pérenne. Contrairement aux marchés cotés, elle ne subit pas de forte volatilité, et a surperformé toutes les classes d'actifs ces dernières décennies. Selon Preqin, l'une des bases de données de référence de l'industrie, au 31 décembre 2022 la performance mondiale en TRI sur 10 ans, net de frais et de carried interest, était de 17.5% pour les fonds de LBO et 16.3% pour les fonds de Growth Equity. Sur la même période le MSCI World Net Index a délivré une performance annualisée de 8,9%



Julie Van Campenhoudt cumule une expérience de 17 ans dans la distribution de produits financiers. Après 9 ans dans le brokering en tant qu'Equity sales trader, entre Madrid et Genève, elle a rejoint l'industrie de l'Asset Management en 2016. Elle a été responsable de la distribution pour la Suisse romande pendant 8 ans auprès de ODDO BHF et Robeco. En septembre 2023, Julie décide de rejoindre le monde du Private Equity en mettant ses compétences au service d'Altaroc, et en prenant la direction du bureau suisse



Antoine Duchiron, CFA cumule plus de 7 ans d'expérience en gestion d'actifs, dont près de 5 ans chez Morgan Stanley IM pour lequel il a développé la distribution auprès des banques privées et des multi-family offices en France sur l'ensemble des classes d'actifs. Diplômé de l'EDHEC Business School et de Maastricht University, Antoine Duchiron est aussi CFA Charterholder depuis 2022. Antoine Duchiron rejoint Altaroc en septembre 2023 afin d'apporter sa connaissance technique du Private Equity et de secondar Julie dans le développement du bureau suisse.



Altaroc

À propos d'Altaroc

Lancée en octobre 2021 par la société de gestion Altaroc Partners, Altaroc, permet d'accéder, dès 100 000 euros, à un portefeuille de fonds de Private Equity internationaux de premier plan, inaccessibles aux particuliers qui voudraient y souscrire en direct. Ces fonds, diversifiés sur le plan géographique, ciblent essentiellement les segments du Buy-Out et du Growth Equity sur des secteurs très porteurs : Tech, Logiciel & Telco, Santé et Business Services à dimension digitale.

Les Millésimes Altaroc permettent aux tiers gérants, family offices et banques privées de répondre avec une offre clef en main 100% digitale aux demandes de leurs clients les plus exigeants qui veulent trouver du rendement et investir dans l'économie réelle.

Altaroc compte à ce jour deux bureaux : **Paris et Genève.**

www.altaroc.pe

Contacts Presse

- Suisse :
Marielle MOREROD - mm@panemax.com / +41 79 607 93 92
- France :
Céline CLAMOUR - cclamour@fargo.agency / +33 6 46 60 05 45
- Contact Altaroc :
Damien HELENE - damien.helene@altaroc.pe / +33 6 77 77 11 86

